

ZSL.271.01.2014-

Wyliczona cena jest podstawą do sporządzenia oferty – załącznik nr 1 do SIWZ.

Cenę 1 litra oleju opałowego należy skalkulować zgodnie z ceną hurtową netto obowiązującą u producenta na dzień 03.01.2014 r.

Współczynnik narzutu należy obliczyć, jako iloraz ceny Wykonawcy oraz ceny hurtowej z dokładnością do czterech miejsc po przecinku, wg cen obowiązujących u producenta na dzień 03.01.2014 r.

Cena oferty powinna być wyrażona w złotych polskich (PLN) z dokładnością do dwóch miejsc po przecinku. Wszelkie zaokrąglenia w ofercie należy przeprowadzić zgodnie z zasadami matematycznymi

Wykonawca jest zobowiązany wyliczyć cenę dostawy 1 litra oleju opałowego wg następującego wzoru:

I. Obliczenie współczynnika narzutu

Lp.	Nazwa elementu	j.m	Wartość w zł*
1.	Cena jednostkowa netto oleju opałowego Wykonawcy w dniu 03.01.2014 r. = C dost. pocz.  (cena ofertowa)	zł/l	
2.	Cena jednostkowa netto oleju opałowego <b>hurtowa</b> określona przez producenta w dniu 03.01.2014 r. = C prod. pocz.	zł/l	
3.	<b>Współczynnik narzutu dostawcy oleju opałowego **</b> W dostawcy = C dost. pocz / C prod. pocz	-	Wiersz1/wiersz 2 =

II. Wyliczenie wartości ofertowej

Lp.	Nazwa elementu	jm	ilość	Cena jedn. netto zł/jm***	Wartość netto zł*
1.	Dostawa oleju opałowego	l	55000	.....zł	
Razem wartość netto				.....zł	
Podatek VAT.....%				.....zł	
Razem wartość ofertowa dostaw brutto				.....zł	

.....  
/Imię, nazwisko i podpis uprawnionego przedstawiciela Wykonawcy/

- \* ceny należy podawać z dokładnością do dwóch miejsc po przecinku
- \*\* współczynnik narzutu należy obliczyć z dokładnością do czterech miejsc po przecinku
- \*\*\* cena przyjęta do obliczenia wartości ofertowej ma być równa cenie jednostkowej netto Wykonawcy z poz. 1 tabeli „wyliczenia współczynnika narzutu”